一般社団法人
サインの森

# 看板屋さんのための開発営業研修

# 看板業 開発営業塾

受講生募集中

明日から営業に行きたくなる！

## 2017年8月25日(金)～8月26日(土)

## 講座名：明日から使える営業スキル研修 2日間

### スクール詳細

営業マンに必要なスキルを座学と実践演習で学べます。
メンタルの作り方から、すぐに使える営業テクニックも伝授。

### 日程・場所

日程　2017年8月25日(金)～8月26日(土)
場所　サインの森事務局
　　東京都千代田区内神田3-2-1 栄ビル402
交通　JR神田駅から徒歩3分

### 講座費用　※宿泊費別、初日・2日目昼食代含

一般価格 48,600円(税込)

### 定員

18名　※定員に達し次第締め切り

裏面申込書をFAXいただくか、メールにてお申込みください。
info@signnomori.com

### 卒業生の声

- 新たな視点で物事を捉える大切さがわかった
- 2日間の講習が1ヶ月分の経験になりました
- 会社では学べないことを教えていただいた
- ロールプレイングは刺激的だった
- 自社の売りを考えることの大切さを学んだ
- 顧客の利益を考えた提案の重要性がわかった

### カリキュラム(全約16時間)

- 「最強のメンタルに進化する」営業の基礎と心構えとは？
- お客様の「利益」と「お困りごと」を聞き出すノウハウとは？
- 営業の90%を占める「アプローチ」の技術を磨く
- 他では教えてもらえない切り口！営業として知るべき最低限の「財務」と「法務」とは？
- 必聴！サインとものづくり　営業の実務経験より
- サイン業の「枠」を外し自社の独自性差別化を高めるディスカッション
- 実践！総合ロールプレイング

### 講師プロフィール

**鈴木智久**　株式会社エフシーバンク　営業部長

ANAインターコンチネンタルホテル東京にてホテルマンを経験後、各種営業を経て、AIU損害保険代理店を経営し現在に至る。「サイン業界に最も近い保険屋」をミッションとしている。

**佐野浩司**　有限会社ケー・エス・ピー　代表取締役

広告会社で勤務した後、「脱・下請け」をモットーに創業。取引先はあらゆる業種を幅広く手掛けた経験と実績がある。
屋外広告・看板業から「お客様支援業」へと改革実践中である。

一般社団法人
サインの森

〈お問い合わせ〉
一般社団法人 サインの森
〒101-0047　東京都千代田区内神田3-2-1 栄ビル402号
TEL：03-3255-2825　FAX：03-6206-4986　HP：www.signnomori.com

一般社団法人 サインの森 FAX 送信用 受講申込書

# 講座名：明日から使える営業スキル研修 2 日間

| 日程 | 会場・アクセス |
|---|---|
| 2017 年 8 月 25 日～8 月 26 日 | サインの森事務局（東京都千代田区外神田 3-2-1 栄ビル 402）<br>JR 神田駅から 徒歩約 3 分 |

| 会 社 名 （フリガナ） | |
|---|---|
| | |
| 住　　所 | |
| 〒 | |
| 電話番号 | ＦＡＸ |
| | |

| 氏　　名（フリガナ） | 性別 | 生年月日 | 勤続年数 |
|---|---|---|---|
| | 男・女 | | 年 |
| 役　　職 | 連絡先 TEL | メールアドレス | |
| | | | |

| 氏　　名（フリガナ） | 性別 | 生年月日 | 勤続年数 |
|---|---|---|---|
| | 男・女 | | 年 |
| 役　　職 | 連絡先 TEL | メールアドレス | |
| | | | |

| 氏　　名（フリガナ） | 性別 | 生年月日 | 勤続年数 |
|---|---|---|---|
| | 男・女 | | 年 |
| 役　　職 | 連絡先 TEL | メールアドレス | |
| | | | |

※後日、上記住所宛に請求書をお送りさせていただきます。ご確認後、お支払いください。
※参加費　一般価格　１名@48,600 円（税込）

**【問い合わせ連絡先】**

一般社団法人 **サインの森** FAX：03-6206-4986
〒107-0047 東京都千代田区内神田 3-2-1 栄ビル 402 号 TEL：03-3255-2825