

サイン業の為の



一般社団法人

サインの森

第5回

営業スキルUP研修

明日から使える営業スキルを学ぶ

卒業生の声

- ・受講した内容を仲間に伝え、自社の発展に寄与したいと思った
- ・ロールプレイングでは、他者の営業手法を実践形式で学べた
- ・経営者だが、指導的立場の人材育成にも効果がある内容だった
- ・現場から離れていたが、営業の勘を取り戻すことができた



2019年3月8日(金)～3月9日(土)

受講生
募集中

明日から使える営業スキル研修 2日間

1日目 13時～20時30分
2日目 9時～17時

スクール詳細

営業マンに必要なスキルを座学と実践演習で学べます。
メンタルの作り方から、すぐに使える営業テクニックも伝授。
話し方講習で、説得力と好感度を上げる技術を身につけます。

日程・場所

日程 2019年3月8日(金)～9日(土)
1日目 13時～20時30分 / 2日目 9時～17時
場所 サインの森事務局
東京都千代田区内神田 3-2-1 喜助内神田 3丁目ビル402号
交通 JR 神田駅から徒歩3分 (他利用駅多数)

講座費用 ※宿泊費別、2日目昼食代金含

一般価格 35,000円(税別) ※1日目/夕食付、2日目/昼食付

定員

16名
※定員に達し次第締め切り

裏面申込書をFAXいただくか、
メールにてお申込みください。
info@signnomori.com



カリキュラム(全12.5時間)

- ・営業の基礎と、今の10倍売れるようになる営業の心構え
- ・これを知らなければ始まらない！
オーナーの購買心理と利益の話
最新！サインのアプローチとは
今すぐほしいと思わせるプレゼンとは
- ・ステージを上げる話し方
- ・営業の考え方を変える、売り方を変える、
マーケットを変える
- ・営業先から「もう一度会いたい」と思わせる
成功事例とアイテム紹介
- ・会社紹介 1分間プレゼン
- ・実践 ロールプレイング

講師プロフィール

鈴木智久 株式会社エフシーバンク 営業部長
ANA インターコンチネンタルホテル東京にてホテルマンを経験後、各種営業を経て、生・損保代理店を経営し現在に至る。

佐野浩司 有限会社ケー・エス・ピー 代表取締役
広告会社で勤務した後、「脱・下請け」をモットーに創業。取引先はあらゆる業種を幅広く手掛けた経験と実績がある。

梶田香織 プレゼンジャパン 代表
声だけで人の心を動かす話し方と技術を要するナレーターとして20年以上のキャリア。声優俳優などプロの指導も行っている。



一般社団法人

サインの森

〈お問い合わせ〉 一般社団法人 サインの森

〒101-0047 東京都千代田区内神田 3-2-1 喜助内神田 3丁目ビル402号
TEL: 03-3255-2825 FAX: 03-6206-4986 HP: www.signnomori.com



一般社団法人

サインの森 FAX 送信用 受講申込書

第5回 営業スキルUP研修

日程

会場・アクセス

2019年3月8日～3月9日

サインの森事務局

(東京都千代田区内神田 3-2-1 喜助内神田 3丁目ビル402号)

JR神田駅、JR新日本橋駅から 徒歩約3分

会社名 (フリガナ)

住所

〒

電話番号

FAX

氏名 (フリガナ)

性別

生年月日

勤続年数

男・女

年

役職

連絡先 TEL

メールアドレス

氏名 (フリガナ)

性別

生年月日

勤続年数

男・女

年

役職

連絡先 TEL

メールアドレス

氏名 (フリガナ)

性別

生年月日

勤続年数

男・女

年

役職

連絡先 TEL

メールアドレス

※後日、上記住所宛に請求書をお送りさせていただきます。ご確認後、お支払いください。

※参加費 一般価格 1名@35,000円(税別)

【問い合わせ連絡先】

一般社団法人 **サインの森** FAX:03-6206-4986

〒101-0047 東京都千代田区内神田 3-2-1 喜助内神田 3丁目ビル 402号 TEL:03-3255-2825